

## Assistant Commercial "Entreprises"

RENAUD Traiteur, certifié "Traiteurs de France", 1er réseau National des Traiteurs - Organisateurs de Réceptions représentant 40 % du Marché National recrute, **un Assistant Commercial (H/F) en CDI**.

Créée en 1990, l'équipe se compose de 32 collaborateurs pour un chiffre d'affaires de 3.5 M€. RENAUD Traiteur dispose d'un outil de production performant et d'une forte notoriété au niveau local. Près de 500 réceptions de 30 à 3.000 couverts sont organisées chaque année dans un rayon de 300 km autour du Mans, dont une partie en région Parisienne. L'entreprise intervient sur le Circuit des 24 Heures du Mans depuis 1992 auprès d'entreprises de renommées internationales pour l'ensemble des événements majeurs (24 Heures Autos, Motos, Camions, Grand Prix de France Moto, Le Mans Classic). La clientèle se compose à 80 % de professionnels (entreprises, agences événementielles ...) et à 20 % de particuliers (cette clientèle étant gérée par une conseillère spécialisée). RENAUD Traiteur intervient également depuis plus de 10 ans auprès de la majorité des acteurs locaux (Le Mans Sarthe Basket, Palais des Congrès du Mans, Mairie du Mans, M.M.A., ...).

=> Ce poste est sédentaire à 90 % (travail de bureau).

### Missions

Mission principale : réaliser les devis à partir de demandes entrantes (90 % du temps).

Préciser les besoins du client, chiffrer les réceptions à l'aide du logiciel interne, mettre en forme les devis sous Word ou Power Point, envoyer les offres par mail, relancer les clients, assurer l'ordonnancement des prestations auprès des services Cuisine, Salle et Ressources Humaines, mise en facturation.

De manière ponctuelle, assurer un rendez-vous sur place en amont du chiffrage et accompagner nos clients lors des repas-test organisés dans notre salle de dégustation.

Autres missions : fidéliser et développer le portefeuille clients (10 % du temps).

Assurer un passage sur quelques réceptions en journée pour rencontrer physiquement les commanditaires et établir un relationnel (hors soirs et week-ends).

Développer le portefeuille clients confié par une prospection téléphonique et de terrain (agences, lieux de réceptions et entreprises cibles).  
=> Formation assurée sur le poste jusqu'à complète autonomie.

### Rémunération

La rémunération sera en fonction du profil et de l'expérience avec un minimum composé d'un fixe entre 1.400 € et 1.600 € net + commissions sur la base du portefeuille "clients secondaires", soit une rémunération entre 1.700 € et 1.900 € nette mensuelle. Évolution de salaire importante selon le rendement et le développement du portefeuille clients (obtention de nouveaux marchés).

Statut : Agent de Maîtrise.

Durée du travail : 39 heures par semaine (travail impératif le week-end des 24 Heures du Mans Autos).

### Votre profil

De manière impérative, vous aimez et maîtrisez parfaitement les chiffres, l'outil Informatique et êtes à l'aise avec l'orthographe. Vous êtes rigoureux, endurant, efficace et sensible à la gastronomie en général.

### Idéalement / serait un plus

Vous justifiez d'une 1ère expérience réussie à une fonction commerciale B to B avec chiffrage et contact clients en direct. Maîtrise correcte de l'anglais et de la prospection téléphonique, goût pour le développement.

Formation : Bac + 2 D.U.T. Techniques de Commercialisation / BAC + 3 Hôtellerie Restauration avec expérience réussie de deviseur ou commercial B to B.

Lieu : Poste basé à Laigné en Belin (10 km au sud du Mans)

Divers : Bureau, ordinateur, téléphone, horaires fixes.

Merci d'envoyer votre CV avec photo et Lettre de Motivation manuscrite par mail ou par courrier à l'adresse : RENAUD Traiteur, "annonce AC18", 1 rue du Gobillon, 72220 LAIGNÉ EN BELIN.